

齐鲁银行正式亮相新三板

成为全国首家在新三板挂牌的城市商业银行

□记者 赵国陆

生活日报6月30日讯 6月29日上午,齐鲁银行正式登陆全国中小企业股份转让系统,股票代码为832666,成为全国首家在新三板挂牌的城市商业银行,也是主板暂停商业银行上市8年来首家成功对接资本市场的中小商业银行。

齐鲁银行从去年8月底决定在新三板挂牌,到正式登陆新三板,前后仅用了10个月。今年5月22日,齐鲁银行收到证监会批复,同意其在新三板挂牌,成为首家被证监会纳入非上市公司监管的城商行;6月10日,又收到股转公司同意挂牌的函,成为第一家在新三板挂牌的城商行,也是主板暂停商业银行上市8年来首家对接资本市场的中小商业银行。

省金融办主任李永健表示,齐鲁银行挂牌新三板,打开了资本市场之门,给全省地方金融机构开了好头,开拓了中小银行资本补充新路径,探索出一条快速对接资本市场的有效途径,借力资本市场,齐鲁银行管控能力和风险防控水平都能得到加强。

作为首家在新三板挂牌的城商行,齐鲁银行正式进入资本市场。董事长王晓春在内部会议上要求“学会讲故事”,给市场讲好齐鲁银行的故事。换句话说,就是要学会利用新的市场规则和政策工具,提升综合竞争力和市场形象。



29日上午,齐鲁银行在北京举行新三板挂牌敲钟仪式,正式亮相新三板

一家城商行给市场讲故事 打差异化经营和特色牌,提升核心竞争力

□记者 赵国陆

城商行山东省内就有14家,全国更是数百家之众。在“山东金改”的大背景下,齐鲁银行为何成了第一个吃螃蟹的?到底有哪些故事,吸引了资本市场?

“金改”抢滩新三板

业内人士坦言,在经济下行、利率市场化、存款保险制度施行的经营环境下,银行业净息差持续收窄,盈利增长难度增加。城商行对于资本补充需求更为急切,需要探索稳定的外部渠道,来打破发展瓶颈。证监会《非上市公众公司监督管理办法》实施后,齐鲁银行成为首家申请纳入非上市公司监管的城商行。在“山东金改”的背景下,齐鲁银行积极探索,做出登陆新三板的战略决策。

挂牌新三板之后,齐鲁银行制定了新的三年发展规划,力争成为山东地区服务最好、效率最高、管理最优、盈利最强、品牌形象最佳的区域性商业银行,并确立了大零售业务转型的战略目标。同时,挂牌后适用更规范的市场信息披露机制、更严格的监管及更有力的社会监督,无疑促使进一步提高公司治理水平,健全内部控制机制,提升经营管理能力,持续提升品牌价值。

差异经营玩转特色

差异化经营是城商行的核心竞争力。齐鲁银行在转型中深谙此道,细耕特色区域和行业,打造一批特色支行。济南的物流业发达,由于资产特殊性、企业信用等级等原因,物流企业特别是中小型物流企业一直存在融资难的问题,齐鲁银行与主管部门济南市经信委合作,将燕山支行打造省城首家物流特色专业支行。截至今年2月末,该行在交通物流行业的贷款余额达到11亿元。济南高新区科技企业云集,产

业园区众多,齐鲁银行高新支行吃准了“科技金融”这道特色菜。科技型企业有“高价值、轻资产”特点,但固定资产少、担保难。该行发挥本土法人银行的优势,突破创新,率先在省内办理专利权质押贷款业务,企业可以用专利权融资。2014年,这家支行办理科技金融贷款78笔,金额2.65亿元,为软件园、创新谷园区建设提供信贷支持4.2亿元。办理专利权质押登记42户,贷款金额合计1.9亿元,位居济南同业第一。2015年一季度办理科技金融贷款31笔,发放金额8433万元,储备专利权质押贷款11户,金额2100万元。这块特色招牌越擦越亮,高新支行已被济南市科技局和人民银行济南分行授予济南首家“科技金融特色支行”。

直销银行率先出击

从去年开始,银行业在互联网金融的冲击下掀起了一股直销银行热潮。相比大银行而言,城商行明显对直销银行的兴趣更大。省内14家城商行中,齐鲁银行率先尝鲜,主动出击。

齐鲁银行直销银行首期产品包括“齐鲁钱包”和“齐鲁智惠存”两大法宝。前者与余额宝类似,属于银行宝宝军团中的新成员,本质上是一款货币基金,1分钱起购,零手续费,收益稳定,7×24小时快速提现,随取随用。适合资金使用频率高、追求短期高收益,且有闲散资金的客户群体。

“齐鲁智惠存”是一款智能储蓄增值产品,提前支取不全额罚息。起存金额1000元人民币,最长期限5年,到期自动转回,可随时支取,支取或转回时按照相应的存款期限,靠档确定存款利率,目前存款利率执行基准上浮30%的标准。

齐鲁银行并不满足目前业务单一的现状,正在开发新的业务,寻求新的突破,推动经营管理模式的根本性变革,以在市场竞争激烈的直销银行中杀出重围,在互联网金融中巩固、拓展移动客户端用户。

相关链接 齐鲁银行家底厚 欢迎大家来围观

□记者 赵国陆

齐鲁银行成立于1996年,是山东省成立的第一家城市商业银行,也是省内第一家实现中外合作、跨省经营的地方人金融机构,前身为济南市商业银行,2009年更名为齐鲁银行,全行101家营业网点,现辖有天津、青岛、聊城、德州、泰安5家异地分行,在岗员工2662人。截至2014年末,总资产达到1228.81亿元,净利润实现10.95亿元,跻身资产过千亿城商行序列。

作为专注零售的银行,齐鲁银行拥有261万个人客户、208万张在用银行卡,85万户代发代缴个人中间代理账户,代理种类涉及十余项公共事业服务,成为全省居民基础生活代理业务量最多、项目最全的银行。2013年5月率先成立了山东省首家金融便利店。今年5月,直销银行系统上线运行,成为山东省内第一家推出直销银行的城商行。

截至2014年年末,公司客户中,中小微型企业占比达96.75%;对中小微型企业的贷款余额439.28亿元,占全部公司贷款余额的83%。引进德国储蓄银行微贷技术,专注服务中小微企业。作为山东省第一家、全国第四家引进境外战略投资者的城商行,齐鲁银行从2004年开始与澳洲联邦银行战略合作。

2012、2013、2014年,齐鲁银行每股收益分别为0.36、0.42、0.46元,每股净资产分别为2.25、2.53、3.05元,保持良好的上升趋势,具有长期的投资价值。在资本运作以及综合化经营方面,参股济宁银行、德州银行等省内城商行,并拥有一家控股子公司——章丘齐鲁村镇银行,运行良好,投资回报较高。

跨界合作 一顿早餐实现多赢

□记者 赵国陆

去年以来,金融IC卡在各大银行全面推广,这种芯片卡安全性高、应用更广泛。作为市民银行,齐鲁银行通过一顿早餐,推动IC卡换发和“闪付”功能应用,实现企业、市民、银行多赢。

如何向市民推广这一安全、便捷、服务更强大的银行卡,齐鲁银行选择了跨界合作。

齐鲁银行选择市民熟知的济南老字号“超意兴餐饮”进行合作。超意兴近200家门店和餐车布放了支持“闪付”功能的POS机,市民只要通过齐鲁IC卡电子现金“闪付”支付,就能方便、快捷地购买到品种齐全、营养丰富的早餐,并享受打折优惠。市民省钱得到实惠,企业增加销

量,银行推广IC卡及电子现金消费业务,实现了三方共赢。

活动开展以来,齐鲁银行金融IC卡发卡量、电子现金消费量等业务数据明显提高,今年3月份单月消费笔数达前两月之和的18.9倍。

据悉,齐鲁银行将从惠民金融出发,持续营销金融IC卡行业应用项目,扩展齐鲁卡在医疗健康、校园一卡通、社区服务、公共交通、商业联名等方面的服务范围,推出更多的惠民活动。

城商行选择跨界合作,适应市场竞争,迅速形成一种覆盖更多基础客户群的服务体系,在竞争中克服同大中型银行相比既没有先发优势也没有规模优势的不利局面,重新打造竞争优势,实现共赢。

齐鲁银行看上新三板的小伙伴 计划牵头成立山东非上市公众公司协会

□记者 赵国陆

齐鲁银行新三板挂牌上市的首要目的是补充资本金,同时,也看上登陆新三板的众多创新型企业,期待与“小伙伴”们合作。齐鲁银行计划牵头成立山东非上市公众公司协会,集合省内新三板上市企业资源,支持山东品牌企业做大做强。

近两年来,新三板市场日益活跃,众多高新技术企业通过新三板实现股份转让和定向增资。

目前,新三板挂牌公司已超过2500家,75%以上为高新技术企业。今年以来,新增挂牌公司已达到931家。新三板市场已经成为资本市场重要的组成部分,并成为科技型企业又一新的“俱乐部”。齐鲁银行有意在进入该俱乐部之后,与小伙伴们合作,通过良好互动,提供金融服务。新三板市场执行的自律监管体

系以及配套的监管制度,保障了挂牌企业的透明化、规范化,有效缓解了银行和中小企业之间的信息不对称问题。

目前,我省共有180余家新三板挂牌公司和300余家非上市公众公司,但这些企业缺乏一个交流沟通的平台,尚无自律组织对其进行管理和规范。

齐鲁银行有关负责人表示,作为全国首家挂牌新三板的城市商业银行,积累了一定的资本运作经验,未来将在山东证监局的指导下,发起设立山东非上市公众公司协会,搭建非上市公众公司与资本市场对接的桥梁,实现政府管理与协会管理的有效结合。

借助这一平台,齐鲁银行也将积极利用协会资源,为山东省挂牌和拟挂牌的中小企业提供金融支持。