

就剩一个肾 还“坏”在了岗位上

“独肾供暖管家”孙连忠说养好病还得继续干



12月12日,济南千佛山医院急诊楼7楼泌尿外科病房里,一位46岁的男人,他刚刚经历了一次全麻手术,尿道里插着尿管,极其虚弱地躺在病床上。他叫孙连忠,济南热力浆水泉片区女子监狱中心片区供热站站长,孙连忠说,算起来他干巡视员20年,与用户家中暖气管道交道两年,可以说这20多年都在与供暖管线打交道。“习惯了,觉得也不想干别的,躺了这些天,心里也是老挂念着”。

A 20年,不知道巡检了多长的管线

1995年,孙连忠从部队转业到济南热力,那时的济南东部才只有几百万平方米,20年里,他见证了济南半个城从几百万供热到6300万平供热的巨大变化。

到今年,孙连忠在供热岗位上整整工作了22年,此前,他有过工作调动,但工作内容大体一致——巡检供暖管线,保证安全供暖,下井子,查管子,一干就是20年。特别是蒸汽管

网,下到管井里面后,蒸汽很浓,温度很高,作业环境又异常狭小,还得精确检查、修理供热管,完全就是一个体力和技术相结合的活儿。那时的孙连忠仗着年轻力胜,也没觉得多累,反而练就了一些现在年轻人不具备的经验。比如,他用个普通的螺丝刀,一头对着管道,一头贴着耳朵,就能听出管道是否漏水,甚至大体的漏点。这在记者看来确实神奇。

这么多年来,他就顺着这些管子跑,一边跑着,一边看着。“那么多年了,也没想过还要干什么别的,这份工作看起来确实枯燥,但我也能在里面找到一些乐趣。”就这样,这些坚硬的、“内热外冷”的供热管道陪伴了孙连忠整整20年,直到他被调到浆水泉女子监狱片区做供暖管家。孙连忠究竟巡检了多长的管线,他自己也不知道。

B 一个肾,他“骗”了不少同事

2000年,也是孙连忠做巡视员第15个年头上。那年,他的右肾严重积水,并发生坏死。在当时的情况下,只能将其摘除。从此,孙连忠开始了一个肾的人生。

时间回到15年前,那时孙连忠只有30出头,正是年轻力壮的时候。“热力系统一直缺人,任务也比较重,吃饭不规律,喝水也少,经常深夜才回

家”。不规律、不健康的生活或许跟孙连忠的身体出现问题有着很大的关系。但一个肾的孙连忠回到工作岗位后,还是干着以前的活儿。“没啥想法,会干啥还是继续干啥。”他说,从那时起,他开始特别注意自己的身体,每年单位组织体检,他也会叮嘱医生特别检查自己的仅存的一个肾。

就这样,他还是从事着繁

杂的供热工作,一个肾的事情也骗过了不少同事。15年来,一切正常,15年前摘除肾时女儿刚满一岁,今年女儿已经是高一的学生。

2015年,孙连忠工龄满20年,他被调到浆水泉片区做供暖管家,他从和外网管线打交道变成了和用户家中的管线、暖气片打交道。此时,,只是工作量大了一些。

C 暖气没修完,他开始尿血

第二年,也就是2016年,孙连忠任片区供热站站长,从此不仅只负责用户端,也开始负责起供热站的工作,工作量再次增加——他不仅只是协调、派发,人手不够,他也得穿着工装走家串户去修暖气。

今年11月28日,正式供暖的第13天,片区一个老人家中

的暖气出现问题。孙连忠接连从楼下提了7桶水到三楼冲洗,此时,孙连忠已经觉得开始内急,但他还是想先把管道的问题解决了。蹲下,起来,蹲下,起来……后来,他觉得忍不住了,去医院做检查,最终被诊断肾结石、肾积水。

几天的时间里,他接连做

了两次手术,终于,化险为夷。

其实在血尿前几天,孙连忠的身体就有了症状——恶心,心跳过速……他以为是过度劳累,公司领导甚至以为孙连忠心脏有问题让他去检查。但第二天,他又固执地回到了岗位上。“后悔,不该拖。”他说。

贴心服务引来众多回头客

众泰大迈不仅有颜值更有温度

众泰大迈X5上市仅1年,在山东已经有了不少回头客。济南众泰大迈4S店总经理徐伟深知,自主品牌要深入国人心中,生产出颜值高、性价比高的产品很重要,更重要的是,过硬的品质和贴心的服务。

在自主品牌SUV中,去年9月上市的众泰大迈X5有超高颜值。“车内空间大小很合适,轴距能达到2680mm,在紧凑型车里有这样的轴距是很难得的。配置也非常高,特别是全景天窗,采光面积达到0.8平方米,可开启的面积几乎占到整个天窗的一半。动力方面,

搭载三菱4A91T废气涡轮增压发动机。”济南众泰大迈4S店总经理徐伟用三个词概括了众泰大迈X5的特点,颜值高、性价比高、品质高。

一辆售价在69900到106900的SUV,全系配置搪塑仪表台、LED日间行车灯、GPS导航、电子手刹等功能,这在同级别车型中确实很少见。徐伟说:“80后和90后是众泰大迈X5的主要客户群,花不到10万元就能买一辆好看又好开的车,对年轻人有不小的吸引力。”

“高颜值的背后,还有我们对

品质的要求。”徐伟介绍,自主品牌经过多年的打拼,品质已经有了很大的提升,与合资车、进口车的差距已经大大缩小。众泰大迈产品基地已经融入了工业4.0的思想,90%的生产环节已经是机器智能制造。“近半年济南没有一辆车有品质方面的投诉。”徐伟说,这样的省心让他对众泰大迈X5的品质更有信心。

今年,徐伟带领济南众泰大迈赢得了山东区域销售冠军。徐伟说,留得住顾客主要靠的是众泰大迈的贴心服务。众泰大迈在卖车的过程有严格的监管,销售人员不能

轻信虚假承诺;购车之后,则有专门的服务团队第一时间响应车主的各种需要。“在山东省内,汽车需要紧急救援,所在地的经销商服务人员就会出动。在济南区域,我们专门在章丘、济阳、平阴、商河设立了直营店,方便第一时间服务。另外,在齐鲁汽车生活广场还有一个800平的标准旗舰店。只要车主在济南,我们的服务人员都会第一时间赶到现场解决,而且免费提供服务。”徐伟说,今年曾有一位在店里购买了众泰大迈X5的济南车主,回老家泰安肥城的一个村后,汽车没



有油了,给服务经理打电话。店里的一位服务经理,从济南开车当晚就把汽油送到了。“这位车主后来带来三四位朋友来店里买车。品质过硬,服务贴心了,销量自然会上去。”(王皇)



2006年6月16日,首届山东省文化产业博览会拉开序幕。

嘉宾:孙连忠
采访:于洋 摄影:于洋

人物小传

孙连忠:1995年从部队专业到济南供热系统,从普通巡检员做起,后任济南热力重点服务项目“供暖管家”。2016年,他被任命为浆水泉女子监狱片区中心站站长。多年来,他瞒着同事独肾从事高强度工作,直到再次累倒在岗位上。

2016.12.31 星期六
编辑/组版/宜兵
美编/苗楠

D 安全了管线 亏欠了家人

“以前有段时间是规律的,我们兄妹几人能在周末去老妈家里一起吃顿饭,陪老人打打麻将,现在我甚至连个电话都打不了,可以打电话的时间,老妈可能已经睡了。”近两年



里,孙连忠和工友们的平均下班时间多在晚上八九点以后。

“其实不

光是供暖期,供暖完了以后就是技术改造,技术改造会持续很长一段时间,也是很繁重的工作,弄完这个就基本上到了冷运行的时候,接下来就是试压阶段,一年到头其实我们都是不停在运转的。”徒弟小夏告诉记者,可能别人觉得他们的工作就是冬天忙,其实不然。

亏欠的不只是父母,还有孩子。“女儿初中时每天都回家,但很多时候我回家后她都睡了,周末也不能陪孩子出去走走。”孙连忠告诉记者,女儿上高中后是两个星期回家一趟,这让父女俩的见面时间更少了。“晚上回去关灯了,早上我走得早也不忍心叫醒孩子,所以很难在一起说说话”。

女儿通过学校的公话给妈妈打电话,但从来没有给爸爸打过一次电话。孙连忠说,他已经好久没有听到女儿的声音了……

“想吗?”记者问。“能不想吗……”这时,这个执拗的大男人把一根手指伸到了眼镜框里,使劲眨眨眼,深呼吸……

孙连忠说,这次住院,也让他有所考虑,但最终还是想赶紧好起来回到工作岗位。“说实话,那么多年,对这个工作确实有感情了,心里也控制不住挂念很多东西。”但面对记者的追问,他也坦言,他最初当兵回到老家就是想能多陪陪母亲,现在也是上有老下有小,他的肾不能再出任何问题。“如果可以的话,我希望能规律起来。”他说。