

# 这个献血屋提供了济南1/6的血小板

## 带头人“工大雷哥”不仅是献血达人，还是个“神仙级”老师

□记者 张淑芬

在齐鲁工业大学(山东省科学院),一提起“雷哥”,师生们纷纷竖起大拇指,几百号“雷粉”是他人格魅力的直观体现。“雷哥”是献血达人,不光自己献,还带动数千名学生一块献;他还是跑马健将,同时不忘约着学生们一块跑;他更是授课能手,校园赏花、植树,黄河边考察水环境,一堂环保选修课,被学生秒抢。

### 20多年累计献血1.96万毫升

“雷哥”真名叫姜洪雷,是齐鲁工业大学(山东省科学院)能源与动力学院党总支书记。除了忙于党务工作,他还有一个特别的“爱好”,那就是献血。

1993年,还是一名学生时,姜洪雷便开始献血,至今累计献血量达1.96万毫升,获全国无偿献血奉献奖金奖和全省高校无偿献血工作先进个人。

“1998年《献血法》颁布,义务献血变成法制化。”姜洪雷介绍,那时他毕业留校,在学校化工学院工作,便开始组织学生成立无偿献血协会,在山东省血液中心的指导下,发动全校师生无偿献血,“不足4000人的学校,每年献血量达到10万毫升以上。”还被《齐鲁晚报》评价为“献血110”,可

见当时的影响力。

除了献全血,2017年开始,他开始献血小板。每隔14天便去捐献两个治疗量的血小板,光2018年一年,他就捐献血小板22次。

### 献血者中很多人是“雷粉”

22年过去了,“献血110”依然在延续。除了坚持自己献血,姜洪雷还积极为无偿献血鼓与呼。

2018年初春,长清大学城爱心献血屋重新启用,需要学生老师们的支持。他组建党员团员志愿服务先锋岗,让学生们从志愿者做起,先正确认识机采血小板是咋回事儿,然后再慢慢成为献血者。

随着越来越多的志愿者加入到献血队伍中,志愿者们再带动舍友、朋友,到5月,献血的队伍就开始排起长队。目前献血屋能提供济南市1/6的血小板供应量,其中约6成来自齐鲁工大,他们中很多人是“雷粉”。

他还成立“齐鲁热血跑团”,他们身着统一的T恤,T恤的前面印着这样一句话,“每位献血者都是英雄。”这是对自己最好的写照。在他看来,健身与献血是相辅相成的,“献血要有好的身体,要有好的身体就需要健身、运动。”

为了让献血变成学子们长久的事业,他还将文化建设融入到献血宣传中。他参与创办《爱在泉



这些献血证只是姜洪雷保存的很少一部分。

记者 王鑫 摄

城》期刊,创建“子曰雷语”个人公众号,并在《山东献血报》开辟专栏等,“我希望学生们将自己的献血经历写出来,咀嚼一下,有利于升华内心,形成人格中的信念。”

### 跑步课500多人“抢”着上

除了献血、跑步,姜洪雷还是一个特别会上课的“神仙级”老师。他的环保选修课1000个名额

曾经被秒抢,跑步课也是500多人“抢”着上。“他的课不光在教室,而且还有户外,组织我们去校园里赏花、植树,带我们去黄河考察水环境等。”抢到课的许福林介绍,姜老师带他们学习扫描全能王、语音速录、美篇等电子工具的使用,自己制作PPT,设小组讨论,写上课体会等,“虽然有点累,但很充实,学到了很多书本上没有的知识。”

“现在的学生都比较宅,不爱

运动,也不懂正确运动。”为了让学生们走出宿舍,锻炼自我,从去年开始,拥有丰富跑步经验的姜洪雷开起健跑选修课。每节课,他会教学生们跑步的正确姿势,如何控制速度,伤病预防,伤病治疗等各类跑步知识,并留出时间让学生们热身跑步。“通过一个跑步APP对他们进行监测,80%的学生能达到预定目标。”跟着“雷哥”去跑步,已经成为齐鲁工大老师、学生们共同的约定。

# 利率低 手续少 工商银行济南分行普惠金融产品大获好评

## 消解融资难、融资贵,工行为小微企业发展提供助力

作为大型国有商业银行,工商银行济南分行在促进民营和小微企业增量、扩面、降本等方面取得较好的成效。其中,三款普惠金融产品及服务更是让受益企业赞叹“体贴入微”,帮助企业凝聚资金,实现快速发展。“生产不能停 钱从哪里来”经营快贷主动授信

诺斯焊接辅具有限公司成立于1992年,在2018年被评为山东省隐形冠军企业。年后公司开工,诺斯接到了大量订单,然而设备生产需要将近200万资金,这可急坏了法定代表人毛宇。

“当时我们厂区的房产证没办下来,所以没有抵押物。向多家银行打电话咨询,但是结果都不是很好。”毛宇表示,“后来我又联系了工商银行,明湖支行的经理说我是工行的白名单客户,用经营快贷几天就能拿到钱。”原来,经过工行大数据的捕捉,诺斯被纳入经营快贷白名单,取得了工行的主动授信。明湖支行工作人员到公司实地考察后,毛宇通过简单的线上操作,直接取得了200万的贷款。

经营快贷,是工商银行符合要求的个人客户在线发放的,仅限用于生产经营合理的资金周转的流动资金贷款。低成本、纯信

用,到期一次性还本,贷款额度最高可达200万元,一年期执行利率4.785%,单笔贷款期限最长可达6个月,其间还可循环使用。

### 工行经理上门来服务

#### e抵快贷在线估值

韩震是山东鼎好餐饮集团的董事长,各项事业可谓发展得风生水起,不过3月份旗下新店要开业,资金一时周转不过来,让他皱了眉头,时间紧,数额大,这钱要到哪里筹?

在向工商银行历下支行工作人员表达了贷款意向后,历下支行的工作人员直接登门拜访了他。“从开始申请到拿到300万的贷款,只花了

5天的时间。”韩震伸出手比划了个五,“且都是历下支行的工作人员主动上门服务,没想到服务这么好,效率这么高,资料这么少!”

韩震所办理的业务是e抵快贷,它是工商银行以客户个人房产作抵押,为小微企业与小微企业主提供的小额捷贷产品,仅用于生产经营合理的资金周转。以抵押方式办理,线上操作,额度循环,随借随还,e抵快贷一年期基准利率4.35%,贷款额度最高可达500万元,额度循环期限最长可达10年。

### 科创贷帮赢未来 工行普惠金融获好评

此外,工行的另一款普惠金融产品:科创贷,则聚焦于尚在成长期的高新技术产业,工商银行通过与省市科技厅合作,以风险共担方式,向资信良好的科技型、成长型、创新型小微企业发放,仅用于生产经营合理的资金周转贷款。科创贷一年期执行利率4.5675%,贷款额度最高可达1000万元。

据悉今年以来,工行累计为民营及小微企业投放贷款22.83亿元,贷款户数达到793户,实现贷款余额116.6亿元,较年初增加7.2亿元。

记者 杜亚慧



沉迷 让你与社会隔离!

